

Sales Agent (m/w)

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams bieten wir kundenorientierten Persönlichkeiten, die in einem wachsenden und dynamischen Umfeld agieren möchten, eine neue Herausforderung an als

Sales Agent (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Gemeinsam mit internen und externen Partnern definieren Sie Verkaufsziele, identifizieren neue Absatz-Chancen für Meascola-Lösungen und bringen Projekte erfolgreich zum Abschluss
- Pflege persönlicher Kontakte, um eine Vertrauensbasis für erfolgreiche Verhandlungen zu schaffen
- Umsatzverantwortung für die Meascola Softwarelösungen

Ihr Profil:

- Erfahrung im Verkauf oder in der Beratung von Software-Lösungen
- Ausgezeichnete Fähigkeiten in der Führung von virtuellen Teams und im Projekt Management
- Gewohnt, Verhandlungen zu führen und vor Entscheidern und Business-Partnern zu präsentieren
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Interessiert an dieser spannenden Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre Online Bewerbung mit Lebenslauf.

Meascola ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit und Vielfältigkeit innerhalb der Belegschaft fördert. Wir möchten Sie in einer Arbeitswelt willkommen heißen, die durch Flexibilität und einer offenen sowie dynamischen Unternehmenskultur gekennzeichnet ist.

Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung bevorzugt per E-Mail an jobs@meascola.de
oder klassisch per Post an:

Meascola SIS AG
- Personalabteilung -
Saatwinkler Damm 42a
13627 Berlin